

ФОРМИРОВАНИЕ ОРГАНИЗАЦИОННО-ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННЫХ КЛАСТЕРОВ

Тиньгаев Андрей Михайлович

аспирант 3 года обучения, кафедра финансов и кредита,
Мордовский государственный университет имени Н. П. Огарёва, г. Саранск
tingaev@e-mordovia.ru

В статье рассматриваются финансовые аспекты деятельности инновационных кластеров. Проанализированы основные источники финансирования инновационных кластеров. Предложено авторское определение организационно-финансового механизма, обеспечивающего развитие кластера, а также его схема.

Ключевые слова: финансовый механизм, источники финансирования, инновационные кластеры

Кластерный подход в мировой практике используется достаточно давно, с начала XX века. В России в годы централизованной экономики практика кластеризации, по мнению специалистов, была полностью забыта. В настоящее время в России функционирует несколько отраслевых кластеров (химический, нефтегазовый, автомобилестроение, металлургия и т.д.) Однако эти структуры ещё не отлажены и не идентичны реальным кластерам в мировой практике (например в Италии, Германии, Швеции, США и др.)

Для того, чтобы повысить эффективность функционирования российских инновационных кластеров необходимо использовать весь набор механизмов воздействия (рис. 1) [1,2]:

Механизмы	Инструменты
Управленческие	организация совета и секретариата кластера, интеграция цепочки посредством приглашения компании интегратора и поставщиков, системы сертификации и стандартизации продукции
Производственные	подготовка производственных площадок – парков поставщиков, индустриальных парков; система субконтрактинга; система логистики и территориального планирования
Коммуникационные	вхождение в инновационные сети; проведение «конференции поставщиков»
Финансовые	работа с кредитными учреждениями и специальными фондами; венчурное финансирование; государственное финансирование
Исследовательские	организация центров превосходства, ЦКП и ИТЦ; научная кооперация; инкубация инновационных компаний; трансфер технологий

Рисунок 1 – Система механизмов воздействия на организацию и управление кластером.

При этом нужно отметить, что нередко действующие в настоящее время российские инновационные кластеры, вынуждены решать проблемы выживания, не вкладывая инвестиции в научные исследования, закупку нового оборудования или внедрение современных технологических процессов. В таких условиях, конечно же, нельзя рассчитывать, что производимая инновационным кластером продукция будет конкурентоспособной не только на мировом, но и даже на внутреннем рынке.

Проблемы, с которыми сталкиваются сейчас инновационные кластеры, не намного отличаются от тех, с которыми сталкиваются большинство субъектов экономической деятельности в России.

Это прежде всего:

- отсутствие достаточных финансовых ресурсов – одна из главных проблем тормозящих развитие кластеров;
- отсутствие необходимого для проведения исследований и организации производства дорогостоящего оборудования;
- отсутствие достаточных площадей, с должной инфраструктурой, для развития бизнеса;
- юридические сложности при оформлении прав на создаваемую интеллектуальную собственность;
- правильность и сложность оформления инновационного проекта, включающего техническую и технологическую части и финансовый план, доведение идеи до промышленного выпуска продукции;
- недостаток в высококвалифицированных кадрах, в первую очередь инженерных специальностей.

Итак, на первый план выдвигаются проблемы финансового обеспечения функционирования кластеров. Очевидно что, к финансированию подобных проектов одновременно должны привлекаться различные источники инвестирования, что в совокупности позволит создать оптимальную систему финансового обеспечения всех проектов, входящих в программу развития кластера. При этом оптимизация использования различных источников должна производиться с учетом определенного набора ограничений:

- возможный срок использования источника;
- уровень платы за пользование источником;
- потребность в залоговом обеспечении привлекаемых финансовых ресурсов.

В таблице 1 представлены наиболее оптимальные, с точки зрения указанных выше критериев, направления использования различных видов источников финансирования инновационных кластеров.

Таблица 1- Направления использования финансовых ресурсов

Источники финансовых ресурсов	Капитал			Инвестиции в производственную сферу	Расходы на потребление	Финансовый резерв
	Прямые инвестиции	Венчурный капитал	Портфельные инвестиции			
Прибыль	+	-	-	+	+	+
Амортизационные отчисления	+	-	-	+	-	+
Банковские кредиты	+	-	-	+	+	-
Средства полученные от продажи ценных бумаг (добавленный капитал)	-	+	+	-	-	+
Паевые и иные взносы	+	-	-	+	+	+
Субсидии и займы	+	+	-	+	+	-

Участникам инновационных кластеров для обеспечения собственного выживания и эффективного функционирования необходимо диверсифицировать источники финансового обеспечения. Финансирование наукоемких кластеров может и должно осуществляться за счет привлечения как бюджетных, так и внебюджетных средств.

В таблице 2 приведена характеристика наиболее распространенных источников финансирования инвестиций с учетом критериев доступности, потенциальной емкости, стоимости привлечения и уровня рисков. [3]

Таблица 2 – Характеристика источников финансирования деятельности инновационных кластеров.

Источник финансирования	Критерии оценки			
	Доступность	Емкость	Стоимость привлечения	Уровень риска
Собственные средства	Максимальная	Маленькая	Минимальная	Минимальный

Эмиссия ценных бумаг (преимущественно акций)	Удовлетворительная (преимущественно для крупных и рентабельных предприятий)	Существенная	Средняя	Высокий
Средства кредитных учреждений	Низкая	Высокая	Высокая (высокая ставка, трудность в получении «длинных денег»)	Высокий
Внебюджетное и венчурное финансирование, в том числе средства институтов развития	Низкая	Высокая	Низкая	Удовлетворительный
Госфинансирование	Крайне низкая	Высокая	Низкая	Низкая

Мировой опыт свидетельствует, что финансирование разработок и освоение новых технологий в силу значительной рискованности должно осуществляться с привлечением средств специальных инвесторов. Поэтому во всем мире в роли таких инвесторов чаще всего выступают венчурные фонды, способные идти на риск ради высокой прибыли удачных проектов, компенсирующей неудачные вложения.

Венчурные фонды – это совокупность региональных и отраслевых фондов, имеющих своей целью привлечение частного капитала в инновационный сектор экономики и создание конкурентоспособных производств. Они осуществляют финансирование процесса коммерциализации научно-технических результатов на тех стадиях, на которых невозможно участие финансово-кредитных организаций в силу высокой рискованности таких инвестиций.

Первый венчурный фонд в России был создан лишь в 1998 году. В настоящее время в инновационной сфере действует около 30 фондов, в том числе Государственный фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере (Фонд содействия), а также внебюджетные фонды (Российский фонд технологического развития), отраслевые и межотраслевые внебюджетные фонды финансирования НИОКР. Фонд содействия финансирует НИОКР, выполняемые малыми инновационными предприятиями, которые ориентированы на введение в хозяйственный оборот результатов научно-

технической деятельности и выведение на рынок новых наукоемких продуктов. Внебюджетные фонды финансирования НИОКР мобилизуют внебюджетные источники финансирования и осуществляют поддержку прикладных НИОКР на этапе продвижения технологий в производство и на рынок.

В свою очередь, например, в США на данный момент функционирует более 900 венчурных компаний, которые ежегодно вкладывают в инновационные проекты порядка 40 млрд. долларов. Аналогичная картина наблюдается и в других развитых странах. Согласно статистике лишь 2-3% из числа всех предложений венчурного фонда получает финансирование, и лишь треть профинансированных проектов через 3-5 лет оказываются удачными и приносят прибыль.

Главным инструментом государства в сфере активации и развития кластеров должно стать финансирование комплексных программ развития инновационных кластеров. Под программой развития кластера понимается совокупность кластерных проектов объединенных общей стратегией.

В мире этот подход стал популярным ещё в 90-е годы и доказал свою высокую эффективность. Суть заключается в том, что государство организует конкурс на оказание финансовой поддержки программам, объединяющим, прежде всего, бизнес (крупный и мелкий), научные и образовательные учреждения. Такие программы совместного развития вполне могут сочетать как инфраструктурные проекты (характерные для промышленной политики), так и проекты, направленные на развитие инновационно-ориентированного взаимодействия субъектов в кластере.

Государство, безусловно, устанавливает ряд приоритетов и критериев для отбора программ, однако такое финансирование было бы несправедливо назвать однозначно политикой «сверху вниз». Сам по себе конкурсный механизм оставляет свободу для широкой инициативы снизу. Это более чем оправдано, так как поддерживать следует лишь кластеры, прошедшие конкурсную проверку, участники которой осознали себя членами кластера и смогли, договорившись, выдвинуть совместные проекты.

В итоге, такой инструмент кластерной политики позволяет выбрать наиболее подходящие для поддержки кластеры (с точки зрения влияния на экономику, потенциальной конкурентоспособности, показателей инвестиционной привлекательности и др.).

Отличительной чертой комплексной программы развития кластера должны стать интеграция широкого круга взаимосвязанных участников и снижение ограничения конкуренции и одностороннего распределения выгод от государственной поддержки. [4]

Сочетание приоритетности и внимания к принципам конкуренции позволит существенно повысить эффективность государственных мероприятий. Очевидно, что разработка и реализация таких программ должна стать одной из самых важных задач в рамках осуществления кластерной политики в Российской Федерации.

В России на данный момент только начинается формирование обдуманного финансового механизма поддержки инновационных кластеров, который можно представить в следующем виде (рис.2):



Рисунок 2 – Основные элементы финансового механизма поддержки инновационных кластеров в России.

Таким образом, обобщая и анализируя вышеизложенное, предлагаем свою примерную схему организационно-финансового механизма обеспечения функционирования инновационных кластеров (рис. 3) [5,6,7]:

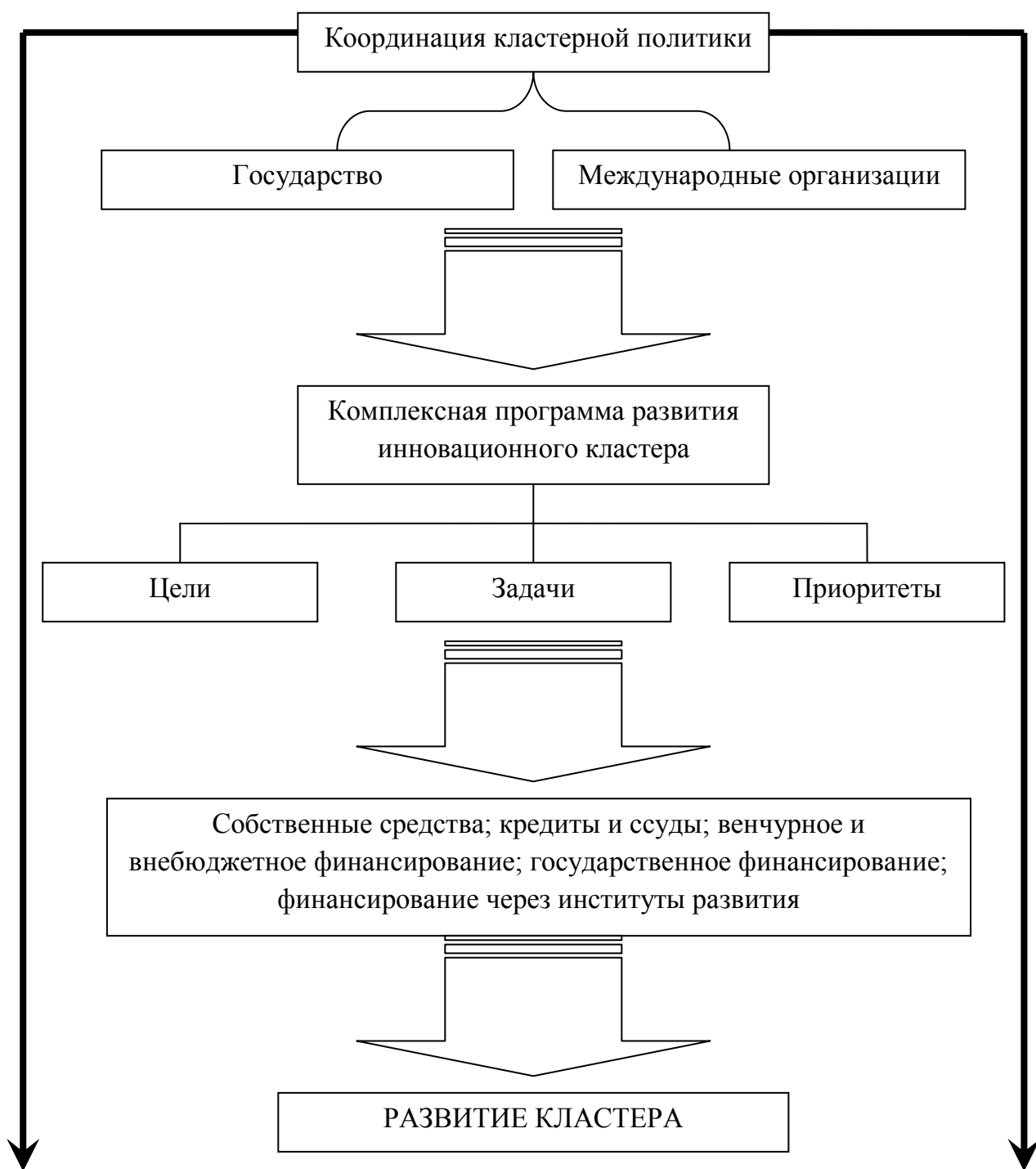


Рисунок 3 – Организационно-финансовый механизм, обеспечивающий развитие кластера.

Таким образом, на наш взгляд, под организационно-финансовым механизмом развития кластера понимается совокупность организационных форм, методов и инструментов предназначенных для оптимизации и достижения сбалансированности финансовой структуры развития инновационных кластеров.

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЕ ССЫЛКИ

1. ИННОВАЦИОННЫЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ : КОМПЕТЕНТ-НОСТНЫЙ ПОДХОД К РАЗВИТИЮ НЕРАВНОВЕСНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ: МОНОГРАФИЯ. – М.: МИЭТ, 2008. – 144 С.
2. КОРПОРАТИВНОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ: СБАЛАНСИРОВАННОСТЬ, УСТОЙЧИВОСТЬ, ПРОПОРЦИОНАЛЬНОСТЬ : МОНОГРАФИЯ / [АНИСКИН Ю.П. и др.]; ПОД РЕД. Ю.П. АНИСКИНА; МИЭТ (ТУ), МЕЖДУНАР. АКАДЕМИЯ МЕНЕДЖМЕНТА, МЕЖДУНАР. АКАДЕМИЯ НАУКИ И ПРАКТИКИ ОРГ. ПР-ВА – М.: ИЗДАТЕЛЬСТВО «ОМЕГА-Л», 2012 – 359 С.
3. КОРПОРАТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ИННОВАЦИОННЫМ РАЗВИТИЕМ: МОНОГРАФИЯ / ПОД РЕД. Ю.П. АНИСКИНА. – МОСКВА: ИЗДАТЕЛЬСТВО «ОМЕГА-Л», 2007. – 411 с.
4. КУЦЕНКО Е.С. КЛАСТЕРЫ В ЭКОНОМИКЕ / КУЦЕНКО Е.С. // ОБОЗРЕВАТЕЛЬ – Observer. – 2010. - №3
5. МЕХАНИЗМЫ СОЗДАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ОТРАСЛЕВЫХ КЛАСТЕРОВ: МОНОГРАФИЯ / ПОД РЕД. С.Г. ПОЛЯКОВА. – М.: МИЭТ, 2010. – 164 с.
6. УПРАВЛЕНИЕ КОРПОРАТИВНЫМИ ИЗМЕНЕНИЯМИ ПО КРИТЕРИЮ УСТОЙЧИВОСТИ: МОНОГРАФИЯ / [АНИСКИН Ю.П. и др.]; ПОД РЕД. Ю.П. АНИСКИНА; МИЭТ (ТУ), МЕЖДУНАР. АКАДЕМИЯ МЕНЕДЖМЕНТА, МЕЖДУНАР. АКАДЕМИЯ НАУКИ И ПРАКТИКИ ОРГ. ПР-ВА – М.: ИЗДАТЕЛЬСТВО «ОМЕГА-Л», 2010 – 404 С.
7. ФИНАНСОВАЯ АКТИВНОСТЬ И СТОИМОСТЬ КОМПАНИИ: АСПЕКТЫ ПЛАНИРОВАНИЯ / Ю.П. АНИСКИН, А.Ф. СЕРГЕЕВ, М.А. РЕВЯКИНА; ПОД РЕД. Ю.П. АНИСКИНА / МИЭТ (ТУ); МЕЖДУНАР. АКАДЕМИЯ МЕНЕДЖМЕНТА, МЕЖДУНАР. АКАДЕМИЯ НАУКИ И ПРАКТИКИ ОРГ. ПР-ВА – М.: ИЗДАТЕЛЬСТВО «ОМЕГА-Л», , 2005 г. – 240 с.

FORMING OF ORGANIZATION AND FINANCIAL MECHANISM FUNCTIONING OF INNOVATION CLUSTERS

Tingaev Andrey Mihaylovich

3 years post-graduate education, economics faculty, department of finance and credit,
Mordovia State University by N.P. Ogarev, Saransk
tingaev@e-mordovia.ru

The article focuses on the financial aspects of innovation clusters. Analysis of the main sources of funding for innovation clusters. The author 's definition of the organizational and financial mechanism for the development of the cluster, as well as his scheme

Keywords: financial mechanism, funding sources, innovation clusters